

Praktikum (m/w) im Vertriebsinnendienst / Kundenmanagement

Mit Leidenschaft betreuen Sie unsere Kunden und lernen den Erfolg unseres Vertriebsweges kennen!

Die weltweit tätige Geberit Gruppe ist europäischer Marktführer für Sanitärprodukte. Als integrierter Konzern verfügt Geberit in den meisten Ländern Europas über eine sehr starke lokale Präsenz und kann dadurch sowohl auf dem Gebiet der Sanitärtechnik als auch im Bereich der Badezimmerkeramiken einzigartige Mehrwerte bieten. Die Fertigungskapazitäten umfassen 35 Produktionswerke, davon 6 in Übersee. Der Konzernhauptsitz befindet sich in Rapperswil-Jona in der Schweiz. Mit mehr als 12 000 Mitarbeitenden in über 40 Ländern erzielt Geberit einen Nettoumsatz von CHF 2,6 Milliarden.

HAUPTAUFGABEN

Spitzenleistung in der Sanitärtechnik. Weltweit. Das ist unsere Vision. Die Herausforderungen auf dem Weg dorthin machen die Aufgaben für unsere Mitarbeiter interessant und abwechslungsreich. Entsprechend attraktiv und auf dem neuesten Stand der Technik ausgestattet sind die Arbeitsplätze. Als Praktikant/-in im Vertriebsinnendienst arbeiten Sie aktiv im Auftragsmanagement mit und sind in die Kundenberatung am Telefon eingebunden. Sie lernen unser aktives Kundemanagement kennen, das Prozessoptimierungen der kompletten Supply Chain - von der Kundenbestellung bis zur Anlieferung beim Großhandel - umfasst. Dabei besteht für Sie die Möglichkeit, Analysen und Verbesserungsvorschläge zu erstellen, die einen Beitrag zur Optimierung der Prozesskette mit unseren Kunden leisten. Sie erhalten einen Einblick in unsere Verantwortlichkeit für die Lagerbestände und den Warennachschub bei unseren Kunden durch Anwendung von Vendor Management Inventory (VMI). Sie lernen die Vertriebsarbeit eines Industrieunternehmens in der Sanitärbranche und einen der weltweit erfolgreichsten Hersteller von Sanitärprodukten näher kennen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt – Dann treten Sie mit uns in Kontakt!

PROFIL

Sie absolvieren ein wirtschaftliches Studium oder streben einen kaufmännischen Abschluss an und wollen erste praktische Erfahrungen sammeln. Selbstständigkeit, Teamfähigkeit und sicherer Umgang mit MS-Office runden Ihr Profil ab.

BEWERBUNG

Wir bieten Ihnen die Perspektiven eines erfolgreichen Unternehmens und ein äußerst vielfältiges Aufgabengebiet. Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Online-Bewerbung (Lebenslauf, Anschreiben, Notenübersicht, Immatrikulationsbescheinigung, Studien- und Prüfungsordnung).

KONTAKT

Geberit Vertriebs GmbH
Laura Rupps
HR Business Partner

88630 Pfullendorf
+49 7552 934 222

Bewerben Sie sich hier online.